

Trennen muss nicht weh tun: **So verkaufen Sie Ihre Gebrauchtwagen ohne Scherereien**

Guten Tag ...

steht der Verkauf Ihrer Firmenfahrzeuge ins Haus? Dann möchten Sie das Ganze vermutlich so **gewinnbringend, zeitsparend und stressfrei** wie möglich abwickeln. Dies ist allerdings nicht immer ganz einfach.

Wussten Sie beispielsweise, dass Sie als Gewerbetreibender noch mindesten ein Jahr lang für Mängel am Fahrzeug haften müssen? Zudem kosten die Besichtigungen, Probefahrten oder Preisverhandlungen im Vorfeld jede Menge Zeit und Nerven. Haben Sie das alles erfolgreich überstanden, beginnt jetzt noch die Zitterpartie, ob der Käufer auch wirklich schnell und zuverlässig das Auto ummeldet und natürlich den Kaufpreis vereinbarungsgemäß zahlt.



© industrieblick - Fotolia.com

#69374016

Dreifach sparen durch Outsourcing

So wie Sie auf IHREM Gebiet spezialisiert sind, sind die „Gebrauchten“ UNSER tägliches Geschäft. Nutzen Sie doch einfach unsere Know How **zu Ihrem Vorteil**:

- Wenn Sie Ihre Firmenwagen an uns verkaufen, ist das Thema „Gewährleistung“ für Sie vom Tisch.
- Sie erhalten einen sehr guten und fairen Preis für Ihre Fahrzeuge.
- Verhandlungen mit Interessenten sowie alle weiteren erforderlichen Erledigungen wie Kaufvertrag oder Ummeldung bleiben Ihnen erspart.
- Sie können sich auf eine schnelle Abwicklung und einen zügigen Geldfluss verlassen und haben endlich **freie Ressourcen für die neuen Firmenfahrzeuge**.
- Gleichzeitig können Sie sich in Ruhe auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren und sparen dadurch dreifach – nämlich Geld, Zeit und Nerven.

Aus Ihrem täglichen Geschäft wissen Sie es sicher auch: Vertrauen entsteht am besten, wenn man die Menschen hinter dem Firmennamen kennenlernt. Vereinbaren Sie deshalb doch einfach einen unverbindlichen Gesprächstermin unter Tel.: 000 oder per E-Mail: xyz oder kommen Sie spontan bei uns vorbei.

Wir freuen uns auf Sie und wünschen Ihnen „allzeit gute Fahrt“.

Ihr